

ADIOME FORMATION

6 route de Pitoys
64600 ANGLET
Email: contact@magma-formation.com
Tel: 05 59 29 74 11



MANAGEMENT IMMOBILIER : MÉTHODES ET COMMUNICATION INTERPERSONNELLE

Maîtrise des outils et méthodes de pilotage de mon équipe

Durée: 7.00 heures (1.00 jours) - Formation présentielle

Profils des stagiaires

- Négociateurs confirmés
- Managers en entreprise

Prérequis

- Aucun

Modalités et délais d'accès

L'accès à nos formations peut être initié par l'employeur, à l'initiative du salarié, par un particulier, à la demande de Pôle Emploi ...

Notre organisme de formation s'engage à vous répondre dans un délai de 72 heures. Nous envisagerons la date de début de formation la plus appropriée en fonction de vos besoins, préférences et contraintes. Nous vous préciserons également les objectifs, les compétences acquises et les sources de financement possibles.

Si la formation nécessite des prérequis, nous nous assurerons également que vous les remplissiez soit par des tests, soit par un audit téléphonique.

Sauf cas particulier et en fonction des disponibilités du stagiaire, du formateur ou selon notre planning inter-entreprises, le délai pour la mise en place de la formation est habituellement d'un mois (en moyenne).

Accessibilité

Nos formations peuvent être accessibles aux personnes en situation de handicap. Chaque situation étant unique, nous vous demandons de préciser à l'inscription votre handicap. Nous pourrions ainsi confirmer l'ensemble des possibilités d'accueil et vous permettre de suivre la formation dans les meilleures conditions en accord avec votre employeur. Pour toutes informations complémentaires, nous vous conseillons les structures suivantes : ONISEP, AGEFIPH et FIPHFP.

N'hésitez pas également à contacter notre référent handicap, Adelys DEMONT au 06.72.01.69.43 ou par mail : adelys@adiome.com

ADIOME FORMATION

6 route de Pitoys
64600 ANGLET
Email: contact@magma-formation.com
Tel: 05 59 29 74 11



Objectifs pédagogiques

- Définir ma mission de Manager Immobilier et piloter efficacement la performance de mes collaborateurs.
- Accompagner la montée en compétence de mon équipe, formuler des objectifs pertinents, définir des plans d'actions mobilisateurs.
- Adapter ma posture et mon mode de management aux circonstances et aux profils de mes collaborateurs.
- Apporter du relief à son management grâce aux présupposés de la PNL.
- Mobiliser les ressources et éviter les conflits.
- Pratiquer les techniques de PNL adaptées aux situations managériales.

Contenu de la formation

- LE RÔLE DE MANAGER
 - Comment définir mon rôle de manager, déterminer mes domaines de responsabilités et mieux piloter la performance et les résultats de mon équipe (évaluation – feedback – coaching)?
- ORIENTER L'ACTIVITÉ COMMERCIALE
 - De la prise de décision à l'élaboration d'un plan d'action : comment orienter efficacement l'activité commerciale et évaluer les résultats ?
- LE MANAGEMENT SITUATIONNEL
 - Analyse et incidence des divers modes de management : l'intérêt du management situationnel.
 - Comprendre les présupposés de la PNL et leur portée.
- RENFORCER SA POSTURE MANAGÉRIALE
 - Développer ses compétences relationnelles et comportementales pour renforcer sa posture managériale.

Organisation de la formation

Formateur

Formation délivrée par un professionnel en Management et techniques de vente : VINCENT CNEUDE

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Salle comprenant : paperboard, vidéoprojecteurs, tables, chaises.
- Documents supports de formation projetés.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.

ADIOME FORMATION

6 route de Pitoys
64600 ANGLET
Email: contact@magma-formation.com
Tel: 05 59 29 74 11



Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Questions orales ou écrites.
- Questionnaire de validation des acquis.
- Mises en situation.
- Formulaires d'évaluation de la formation (à chaud et à froid).
- Certificat de réalisation de l'action de formation.

Tarifs et lieu

Tarifs

A partir de 300.00 € HT par personne soit 360.00 € TTC par personne

Nous pouvons vous assister dans la demande de prise en charge auprès de votre OPCO.

Sous réserve d'acceptation de la formation par l'OPCO, de ses critères de prise en charge, de ses conditions de financement et de paiement, il peut être possible selon les cas de ne pas faire l'avance des frais de formation.

Lieu

ADIOME 6 route de Pitoys ANGLET 64600

A définir selon les dates de formation choisies et les disponibilités des salles.

*Date de création du document : 9 juin 2021
Dernière mise à jour du programme : 9/06/2021*